

i-聚福

生财有道 财恒足矣



您的未来由您掌控。如同指南针为您指引方向，**i-聚福**将在您实现财务目标的道路上为您指路，助您积累财富。

选择尽早开始储蓄，保障未来财务稳妥。**i-聚福**将助您发掘生财之道。

利益概要



财富保障，灵活积累

选择最适合您财务目标的保单期限和保费缴付期。

- 保单期限：10、15、20 或 25 年。
- 保费缴付期：5、10、15 或 20 年。



100% 保本

您所缴付的总保费将在您选择的保费缴付期结束后的第5个保单年度末获得100%保本¹。



通过第二受保人 (SLI) 延续保单

您可以将您的挚爱指定为SLI²，倘若发生不测，保单得以延续。



获得高达3.64%³的 满期年回报率

在您选择的保单期限结束时，获得一次性给付的满期利益，过上您梦寐以求的生活。



在储蓄的同时获得保障

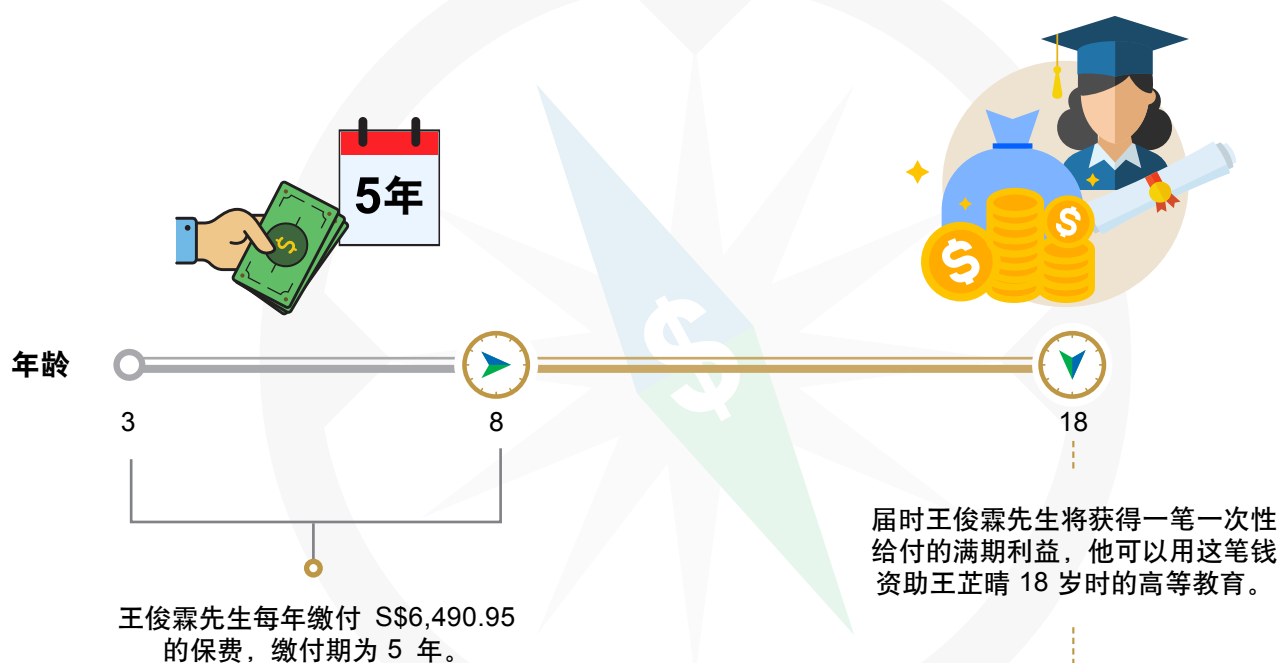
如遇不测，您的家人将收到一次性给付的身故利益⁴作为妥善慰藉。

情境 1: 为您孩子的教育做规划



王俊霖先生, 王芷晴,
40 岁 3 岁

王俊霖先生想购买一份储蓄计划来资助女儿王芷晴的高等教育。为了实现这个目标, 他选择了i-聚福, 保额为 S\$36,000, 保单期限为 15 年。



保证满期利益:
S\$36,000



非保证红利:
S\$14,506⁵

总支付额: S\$50,506⁵
总支付额/年度保费总额: 156%⁵



情境 2：为您的理想退休生活做规划的同时拥有SLI延续保单的保障



李承翰先生，
30 岁

李承翰先生计划在 55 岁退休，并希望在他的黄金岁月里继续过着舒适的生活，能与妻子刘心妍女士一起享受环游世界的自由。

他购买了 i-聚福，保额为 S\$35,000，保单期限为 25 年，以帮助他实现理想的退休生活。他指定刘心妍女士作为第二受保人 (SLI)，如遇不测，保单将得以延续。

指定刘心妍女士
作为 SLI



年龄

30

50

55

李承翰先生每年缴付 S\$1,509.20
的保费，缴付期为 20 年。

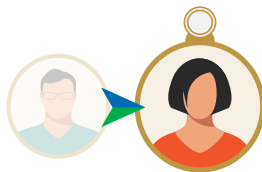


届时李承翰先生将获得一笔一次性给付的满期利益，可以用来和刘心妍女士一起旅行。

保证满期利益：
S\$35,000

非保证红利：
S\$16,382⁶

总支付额：S\$51,382⁶
总支付额/年度保费总额：170%⁶



如果李承翰先生在 52 岁时不幸身故，刘心妍女士可以选择领取 S\$42,991⁶ 的身故利益帮助她度过艰难时期，或者成为新受保人延续保单，在保单满期时获取一次性给付满期利益。

附注：

- ¹ 指的是以年缴方式计算的年度保费总额，即使实际缴付方式不是以年缴付费。
- ² 受条款和条件限制。有关指定 SLI 的具体条件，请参见产品概要。
- ³ 此满期回报率是以保障金额为 S\$300,000，年度年缴保费为 S\$45,495.60，5 年保费缴付期，保单期限 25 年的例子为准，基于演示的投资年回报率 4.25% 计算。若以演示的投资年回报率 3.00% 计算，满期年回报率高达 2.72%。潜在回报包括非保证红利，实际派发的利益取决于分红基金的未来表现。
- ⁴ 身故利益包括以下内容：
 - (a) 保证身故利益为以下两项中的较高者：
 - (i) 已缴年度保费总额的 105%；或
 - (ii) 保证退保现金价值的 101%；加上
 - (b) 累积的年度继承红利；以及
 - (c) 非保证终期红利。

不过，若受保人在保单签发日的一年内因意外以外的因素不幸身亡，身故利益将为已缴付保费总额的 100%（无利息）。

- ⁵ 基于演示的投资年回报率 4.25% 计算。若以演示的投资年回报率 3.00% 计算，非保证红利为 S\$8,149，总支付额为 S\$44,149，总支付额/年度保费总额为 136%。潜在回报包括非保证红利，实际派发的利益取决于分红基金的未来表现。
- ⁶ 基于演示的投资年回报率 4.25% 计算。若以演示的投资年回报率 3.00% 计算，非保证红利为 S\$9,408，总支付额为 S\$44,408，总支付额/年度保费总额为 147%，身故利益为 S\$38,337。潜在回报包括非保证红利，实际派发的利益取决于分红基金的未来表现。

本文案中提到的年龄均为下一个生日的年龄。本宣传册中的所有图示均非按比例绘制。各项金额经调为整数并只供说明用途。相关条款及条件，请参阅产品概览。

重要备注：

购买人寿保险计划是一项长远承诺，提早退保可能代价甚高，保单的退保价值（如有）也可能低于已付保费总额，甚至可能等于零。这份营销简介仅供一般参考使用，并不根据您的特定投资目标、财务状况及个别需要作为考量。此营销简介仅限于新加坡境内分发，不得将其视为在新加坡境外出售、招揽购买或提供任何保险产品的要约。

您在购买这份保险计划前，应听取理财顾问的专业意见。如果您不考虑向理财顾问进行咨询，就应该仔细考虑这份计划是否适合自己。此营销简介非保险合约，也非向您提议或推荐购买这份保单。与保单相关的详情，已刊载于保险合约上。

此保单将在新加坡存款保险公司的保单持有人保障计划下自动获得保护，因此无需办理任何手续。欲知保单持有人保障计划的保障利益和范围，请联络中国太平保险（新加坡）有限公司，或浏览新加坡人寿保险协会或新加坡存款保险公司的网站 (www.lia.org.sg or www.sdic.org.sg)。

此宣传册并没有经过新加坡金融管理局审批。以上内容译自英文版本，如果中英文版本之间存在任何不一致，则以英文版本为准。以上内容截至 2026 年 1 月 1 日核对无误。